

EXECUTIVE COMMITTEE

President

Michal Nebeský, Citibank

First Vice President

Václav Novotný, Merck Sharp & Dohme

Second Vice President

Jan Brázda, Constellation s.r.o.

Third Vice President

Michal Chour, Radisson Blu Alcron and

Park Inn Hotels

CORPORATE PATRONS

3M Česko

AIG/Lincoln CZ

American Express

Aon CEE

Bayer Czech Republic

Boston Scientific ČR

Citibank Europe

Coca-Cola ČR

Constellation

CTP Invest

Československá obchodní banka

Deloitte

DSA

Ernst & Young

GE Money Bank

Hays Czech Republic

Hewlett-Packard

Hilton Prague & Hilton Prague Old Town

Honeywell

Huawei Technologies (Czech)

Hudson Global Resources

IBM Česká republika

Johnson & Johnson

KPMG Česká republika

Manpower

Marriott International Hotels

MARS CZECH

McKinsey & Company

Medtronic Czechia

Merck Sharp & Dohme

Microsoft

Opel Southeast Europe

Oracle Czech

Passerinvest Group

Philip Morris ČR

Philips Česká republika

Plezeňský Prazdroj

PwC ČR

Provident Financial

Radisson Blu Alcron and Park Inn Hotels Prague &

Ostrava

redtoo

Rockwell Automation

Squire Patton Boggs

SWEPCO

T-Mobile Czech Republic

UniCredit Bank Czech Republic

Vienna International Hotels & Resorts

Vodafone Czech Republic

Weil, Gotshal & Manges

White & Case

XEROX CZECH REPUBLIC

Y Soft Corporation

Zátiší Group

Vážený pan

Jan Keller

poslanec Evropského parlamentu

Evropský parlament

Rue Wiertz

Altiero Spinelli 10G317

1047 Brussels

V Praze, 19. května 2015

Vážený pane Kellere,

obracíme se na Vás v souvislosti s Vašimi vyjádřeními ohledně Transatlantického obchodního a investičního partnerství (dále jen „TTIP“), které zazněly na veřejnosti před volbami do Evropského parlamentu a nedávno se objevily také v deníku Právo. Z Vašich vyjádření je zřejmé, že nesouhlasíte s TTIP a možná také s hospodářským systémem Spojených států amerických. Co v nich však chybí, jsou fakta a důvěryhodné argumenty, které se opírají o hospodářskou, sociální a politickou realitu a na základě kterých bychom s Vámi mohli diskutovat o (ne)správnosti Vašich tvrzení.

Nebudeme zde předkládat a analyzovat informace a oponovat tak Vaší kritice TTIP. Raději bychom Vám představili náš postoj ke smlouvě a souvisejícím otázkám. Smyslem TTIP je zmenšit obchodní bariéry snížením anebo zrušením cel, odstraněním jakýchkoliv necelních bariér přístupu na dotčené trhy a vytvořením jednotnějších standardů a certifikačních procesů na obou stranách Atlantického oceánu. Obecným cílem TTIP je v co největší možné míře zmenšit bariéry přístupu na dotčené trhy a dále také zajistit, aby bariéry obchodu byly na obou stranách Atlantiku stejné.

Není jasné, zda tyto cíle budou skutečně naplněny. Úspěch závisí především na schopnostech vyjednávacích týmů. Opakovaně jste vyhlásil, že TTIP nespravedlivě zvýhodní Spojené státy americké, Vypadá to, jako byste zpochybňoval kompetentnost a integritu vyjednávačů ČR a EU a nevěřil, že dokáží obhájit evropskou pozici. Vezmeme-li v potaz, že hlavními vyjednávači zastupujícími Českou republiku v jednáních o smlouvě jsou ministr průmyslu a obchodu, ministr zahraničních věcí a premiér ČR (tedy členové politické strany, jíž jste také členem), neměla by Vaše aktivita při ochraňování České republiky před TTIP nejdříve směřovat k tomu, aby tito lidé byli zbaveni mandátu vyjednávat a nahrazení jinými?

EXECUTIVE COMMITTEE

President

Michal Nebeský, Citibank

First Vice President

Václav Novotný, Merck Sharp & Dohme

Second Vice President

Jan Brázda, Constellation s.r.o.

Third Vice President

Michal Chour, Radisson Blu Alcron and

Park Inn Hotels

CORPORATE PATRONS

3M Česko

AIG/Lincoln CZ

American Express

Aon CEE

Bayer Czech Republic

Boston Scientific ČR

Citibank Europe

Coca-Cola ČR

Constellation

CTP Invest

Československá obchodní banka

Deloitte

DSA

Ernst & Young

GE Money Bank

Hays Czech Republic

Hewlett-Packard

Hilton Prague & Hilton Prague Old Town

Honeywell

Huawei Technologies (Czech)

Hudson Global Resources

IBM Česká republika

Johnson & Johnson

KPMG Česká republika

Manpower

Marriott International Hotels

MARS CZECH

McKinsey & Company

Medtronic Czechia

Merck Sharp & Dohme

Microsoft

Opel Southeast Europe

Oracle Czech

Passerinvest Group

Philip Morris ČR

Philips Česká republika

Pleznický Prazdroj

PwC ČR

Provident Financial

Radisson Blu Alcron and Park Inn Hotels Prague &

Ostrava

redtoo

Rockwell Automation

Squire Patton Boggs

SWEPCO

T-Mobile Czech Republic

UniCredit Bank Czech Republic

Vienna International Hotels & Resorts

Vodafone Czech Republic

Weil, Gotshal & Manges

White & Case

XEROX CZECH REPUBLIC

Y Soft Corporation

Zátiší Group

Nesouhlasíme s Vaším (implikovaným) kritickým hodnocením schopnosti vyjednavačů EU a ČR. Setkali jsme se s několika zástupci české vlády a vnímáme je jako schopné a plně zainteresované osoby při hájení českých zájmů v procesu vyjednávání o TTIP. Očekáváme tudíž, že jednání budou tvrdá, ale spravedlivá a výsledek bude přijatelný a vyrovnaný pro obě strany.

Bude-li dosaženo tohoto očekávaného výsledku, společně v Evropě a Spojených státech amerických se dostane stejného zacházení na trzích obchodního partnera jako na trzích doma. Za stejných podmínek pro obchodování budou ti nejlepší prosperovat, a to bez ohledu na to, který trh je pro ně domácí. Zdá se, že příliš nedůvěřujete společně, jakými jsou Linet, Y Soft, Avast a mnoha dalším, které Spojené státy americké vnímají jako velký a přitažlivý trh. My jim ale věříme. Vlastně se domníváme, že smlouva o TTIP, pokud bude vyjednána spravedlivě, přinese více příležitostí českým než americkým firmám. Proč? Kvůli velikosti trhu. Podle údajů Mezinárodního měnového fondu HDP Spojených států amerických dosáhlo v roce 2014 17 bilionů USD. HDP České republiky dosáhlo v témže roce 205 miliard USD. Obvinil jste velvyslance Spojených států amerických v České republice z přeceňování potenciálních výhod smlouvy pro české firmy. Což jste zmínil sedmkrát v jednom článku. Nemohl by pak někdo pana velvyslance vzhledem k tak rozdílné velikosti trhů obou zemí ještě přesvědčivěji obvinít z podceňování potenciální hodnoty TTIP pro český průmysl?

Nejsme natolik naivní, abychom věřili, že potenciál TTIP se nezbytně musí naplnit. Vyjednávání nikdy není dokonalé. Zájmové skupiny na obou stranách se budou snažit získat ochranu a výhody. Mnoho externích společenských faktorů se bude vyvažovat s potenciálními obchodními výhodami. Vaše argumenty však, jak se zdá, jsou reflexivně v protikladu k zájmům voličů ČSSD, kteří si přejí jistotu dlouhodobého zaměstnání s rostoucími příjmy. Doufáme, že v budoucnu budeme mít možnost s Vámi vést věcnější diskusi o výhodách a nevýhodách TTIP.

S pozdravem



Weston Stacey
výkonný ředitel